

Canada Porc International... Le Conseil canadien du porc... Canadian Grain and Oilseed Exporters Association ... Canola Council of Canada... Canada Oilseed Processors Association... La Commission canadienne du blé... Cavendish Farms... Pulse Canada... La Fédération canadienne de l'agriculture

DATE : Le 19 juin 2006

DIFFUSION : Immédiate

UNE COALITION D'ORGANISATIONS AGRICOLES ACCUEILLE FAVORABLEMENT L'APPROCHE VIGOUREUSE PRÉCONISÉE PAR LE MINISTRE DU COMMERCE

Winnipeg - Une coalition d'organisations agricoles canadiennes rappelle le besoin pressant de conclure davantage d'ententes commerciales directes avec les pays qui importent des produits canadiens.

Cette Coalition, qui comprend la Fédération canadienne de l'agriculture, Canada Porc International, le Conseil canadien du porc, la Canadian Grain and Oilseed Exporters Association, le Canola Council of Canada, la Canada Oilseed Processors Association, la Commission canadienne du blé, Cavendish Farms et Pulse Canada, a chaudement accueilli les récents propos du ministre fédéral du Commerce, David Emerson, qui a rappelé l'importance d'accélérer la conclusion d'accords bilatéraux.

Le ministre Emerson a annoncé que le gouvernement fédéral prévoyait intensifier les efforts visant à conclure de nouvelles ententes commerciales. Il a fait remarquer que le Canada s'est reposé sur ses lauriers en raison de l'abondance de ses ressources, et qu'il a pris du retard dans la course globale à laquelle les pays se livrent pour signer des accords commerciaux bilatéraux. Le ministre a déclaré que la croissance à long terme dépend grandement de la capacité de négocier un accès préférentiel. Or les États-Unis et d'autres pays raflent tous les contrats dans le monde à cet égard.

« Nous sommes très heureux de voir le ministre Emerson signaler son intention d'accroître les ressources requises et d'accorder plus de priorité aux négociations entreprises par le Canada pour conclure des accords commerciaux bilatéraux », a déclaré le PDG de Pulse Canada, Gordon Bacon.

Adrian Measner, président-directeur général de la Commission canadienne du blé, a mentionné que les remarques du ministre auguraient bien. « Les exportateurs canadiens se trouvent actuellement dans une passe difficile, a-t-il affirmé. Il faut absolument que le gouvernement agisse le plus rapidement possible pour que nous ne perdions pas plus de terrain ».

En mars, les membres de la coalition ont envoyé une lettre conjointe au ministre Emerson pour le presser de se pencher sur ce dossier et pour lui rappeler que le Canada prend du retard dans les marchés clés, car les pays concurrents, particulièrement les États-Unis, font preuve d'une grande détermination dans leurs efforts de signature d'ententes commerciales bilatérales. Cette lettre faisait écho à une requête envoyée l'an dernier au ministre du Commerce de l'époque, Jim Peterson.

Clare Schlegel, président du Conseil canadien du porc, a déclaré que l'approche adoptée par le ministre cadrerait parfaitement avec la position de la coalition agricole.

« Personne ne tente de minimiser l'importance de l'Organisation mondiale du commerce (OMC), mais nous avons pris du retard dans les négociations bilatérales, alors qu'elles touchent directement les producteurs et les industries canadiennes », a dit Schlegel.

La coalition est de l'avis que les ententes commerciales bilatérales d'ordre stratégique accompagnent et ne remplacent pas les négociations multilatérales de l'OMC.

La coalition a dressé une liste des pays ou régions avec lesquels le Canada doit renforcer ses liens commerciaux, à savoir la Chine, le Japon, les pays de la cordillère des Andes (Colombie, Équateur, Pérou, Bolivie et Venezuela), l'Inde et le Maroc.

Les É.-U. ont récemment conclu des accords de libre-échange avec le Pérou et la Colombie. Ces accords nuiront immédiatement aux exportations de blé, d'orge, de pois, de lentilles et de porc du Canada. Un accord de libre-échange entre les É.-U. et le Maroc qui est entré en vigueur cette année accorde un accès préférentiel aux exportations américaines de blé dur et de lentilles sur le marché marocain.

« Nous ne pouvons tout simplement pas perdre d'accès préférentiel au marché pour nos produits d'exportation », a déclaré Bob Friesen, président de la Fédération canadienne de l'agriculture.

Les concurrents du Canada travaillent également à des accords commerciaux avec la Chine, le Japon et l'Inde, lesquels sont des débouchés établis et en croissance pour les denrées agricoles canadiennes.

Barbara Isman, présidente du Canola Council of Canada, croit également que les accords bilatéraux sont des éléments primordiaux du programme du Canada en matière de commerce.

« À notre avis, les négociations tenues sous les auspices de l'Organisation mondiale du commerce sont très importantes, mais cela ne veut pas dire que le Canada peut se permettre de prendre du retard dans les négociations bilatérales, pendant que nos concurrents déploient des efforts pour obtenir un accès préférentiel dans des marchés stratégiques comme la Chine, le Japon et l'Inde », a-t-elle souligné.

--30--

Pour de plus amples renseignements :

Canadian Oilseed Processors (204) 956-9500

Canola Council of Canada (613) 232-8013

Cavendish Farms (506) 858-7777

Conseil canadien du porc (613) 236-9239

Commission canadienne du blé (204) 983-3101

Fédération canadienne de l'agriculture (613) 236-3633

Pulse Canada (204) 925-4455